



(田口選手による宣誓)

以上の7選手が出場され、田口選手の「選手宣誓」に続き、熱のこもったパフォーマンスが展開されました。

(株)JR西日本 岡山メンテック
前田 吉彦選手
日本ビル管理(株)
池本 正志選手
(株)サピックス
北園 英樹選手
(株)JR西日本 岡山メンテック

さる5月9日、岡山商工会議所にて、ビルクリーニング技能競技中中国大会への出場選手を選考するため、平成20年度ビルクリーニング技能競技岡山大会が開催されました。

今日は競技順に

越智 慎一選手
(株)JR西日本 岡山メンテック
定延 伸伍選手
(株)サピックス
木村 義雄選手
アトラクティブ大永(株)

ビルクリ中国大会 in 鳥取

岡山代表選手決定



(写真右上) 床洗浄中の木村選手
(写真左上) 除塵作業中の定延選手
(写真右下) 右から、2位の北園選手、
優勝の越智選手、
3位の池本選手)

藤井中国地区講師、岡野事務局長、れ、最終的に麻田中国地区講師の4委員で行われ、優勝 越智 慎一選手
2位 北園 英樹選手
3位 池本 正志選手
という結果になりました。

いることは、パフォーマンスを見て容易に想像できるほど高度なものでした。

定期総会の概要 今年度の活動体制について

平成20年5月16日、午後5時30分からホテルグランヴィア岡山において、社団法人岡山ビルメンテナンス協会青年部定期総会が開催されました。（会員数25社中18社の出席）議題は、

②任期満了に伴う役員改選の件
③平成20年度事業計画並びに收支予算案承認の件
④その他

でしたが、全ての議題が満場一致で承認されました。

役員は全て留任となつていますが財厚生会さんと㈱不二ビルサービスさんの青年部退会により、委員会構成は一部変更となつていますのでご確認ください。

下欄、表の体制で活動していくますのでご支援、ご協力の程よろしくお願いします。

	広報委員会	企画研修委員会	総務委員会	役員名簿
委員長	(株)サンヨービルマネージメント	(株)日建	(株)研美社	部会長 高戸 賢一
副委員長	財)岡山県愛染会	(有)西大寺環境施設管理センター	アサヒ化工(株)	副部会長 小川 亮人
委員	太平ビルサービス(株)	西日本建物管理(株)	津山ビル管理(有)	副部会長 宮下 桂一
委員	美作内外美装(株)	(株)西日本テムシー	日本ビル管理(株)	幹事 上村 大作
委員	アトラクティブ大永(株)	(株)アラキ	明和ビルサービス	幹事 都井 宏
委員	(株)瀬戸内ビルサービス	(株)第一美装	(株)シフト	幹事 山内 秀明
委員	(株)サントップ	(株)山陽セフティ	三要電熱工業(株)	幹事 永谷 宏
委員	ビューテック中国(株)	倉敷警備保障(株)	サピックス(株)	幹事 後安 俊伸
				監査 麻田 浩

西日本サミットに
行つてきました

7月1日、香川青年部の主催により、リガーホテルゼネスト高松において、九州・四国・中国各地の青年部会トップ役員を招聘しての西日本サミットが開催された。

大会に先駆けてもたられた部会長会議では、西日本サミットの今後のあり方について検討され、これをビジネスネットワーク構築の場としていることで確認された。

この決定を受け、収穫をいかに共に化するかの体制つくりが岡山青年部内部での課題となつたといえよう。

また同会議では来年度の大会を山口・岡山が主催となることも決定した。講師はマーケティング参謀室代表山口雅人氏。

一部を要約で紹介する。

「売れる会社」となるためには「売れる仕組み」の確立が重要。

・何を、誰に、どのように売るかを明確にしよう。

（例）客は「清掃」という「モノ」が欲しいではなく清掃によつてもたらされる「快適なコト」が欲しい。「誰」に売るか、たいせつなのは「既存客」。

・生涯顧客価値を数値化することで既存客にランクづけするとランキング上位2割の顧客によつて売り上げの多くが（8割）しめられていることに気づくはず。

・既存客を逃がさないためには品質・対品質・納期に加えコミュニケーションが重要。

・顧客の心には訪問が一番届く。上司（特に社長）を時々連れて行くのは効果が高い。

・人脈づくりに商工会議所など地元経営者層の集まる場所に参加するのは効果的。

・新しく会つた人にはその直後に、その人にあてたお礼の葉書を書いて送ることは効果的である。

・次のアポイントメントをとることが重要であり、工夫を惜しまぬこと。

・時間は上手に使い、その準備や手配がたいせつ。

・訪問時、情報入手（聴く）の時間は多くとる。話すことよりも聴くことが重要。

・①顧客の問題＝求めているものを掘り起こし提案の契機とするため

・②相手より情報が多い方が有利になるため

・③客は聽かされるよりも聴いて欲しいものだから。

・聞き上手であるポイントは、

①相手が話しやすい表情をつくれる

②相づちやうなずきが自然とできる

③大事だと思えることは再度確認する

④いつでもメモをとれる等々。

・話し上手になるポイントは

①時・場所・状態をよく考へている

②相手を理解しようと努めている

③前もつて会話の準備をしている

④もつとも大切なことが何か知つてゐる等々。

閉会式に引き続いて行われた懇親会は交流の場となり、全国大会の開催を控える静岡青年部、ビルクリ中国大会の開催を控える鳥取協会からPRもあつたことを報告してお



た。

社内で初めて産休・育休を取り復帰した女性社員と会社側の就労責任者がどのような取り組みを行つたかを具体的にお話いただきました。

当時は妊娠すると退職するのが当たり前であるとの暗黒の了解が少なかった。

されどいざ妊娠すると退職するのが少なからず存在し、さらに、法令で保護されてもたらされるコトが欲しい。モノを売るのではなくコトを売るのだ

・「誰」に認識する。

・「何を」売るか？ 客は「サービスそのモノ」でなく「サービスによつてもたらされるコト」が欲しい。モノを売るのではなくコトを売るのだ

（吉田さんにご寄稿いただきましたのでご紹介します）

以前出場した全国大会から15年が経ち、（第3回出場）全国大会が第10回目を迎えるということで、昨年11月27日幕張メッセで開催グランプリチャンピオン大会に出場しました。

もうこういった大きな舞台に立つて競技するこ

とは無いと思っていましたが、記念大会というこ

とで出場の機会をいただきました。

結果的に入賞できませんでしたが良い経験が出来たと思います。

事務局の岡野事務局長、高橋さんをはじめ、いろいろな方にご指導・ご協力いただきましてあり

がとうございました。

吉田 和敏

講演会終了後、青年部会の連絡会が開催されました。

かねてより交流があつた広島・山口・岡山に昨年、発足した鳥取・島根が加わることで中国地区内の連携をさらに充実したものにするためのものです。

定期的な研修や定着化を目指して「西日本サミット」（昨年より開催、中国・四国・九州で持ち回りの予定）の開催地候補、そして全国的に某県青年部会に期待が集まつてある全国大会の協力体制の検討等々、様々な企画が練られていますが、とりあえずは各県に持ち帰り部会内でお協議することとされました。

中国地区青年部会が県の枠を超えて様々な情報交換を行うことで業界全体の底上げに少しでも寄与できれば

協議することとされました。



（写真・オープニングセレモニー）
県の鳥・やまとり
県の花・ふきのとう
県の魚・ハタハタ

米どころであり、酒どころであり、高野会長、宮下・小川両副会長、永谷研修委員長、監査麻田が参加させ

ていただきました。

岡山青年部からは役員のうち、当

り、「わかすぎ国体」を控えて県全

体が活気づいているこの時期にご縁

をいただきましたことに感謝です。

秋田県、総人口約112万人

秋田の木・秋田杉。

秋田です秋田。

なかなか行くことのない県であり、

なかなか行くことのない県